



### La série STMG propose

---

**Un nouveau départ** pour un élève volontaire car les matières spécifiques sont nouvelles et ne reposent pas sur des acquis obtenus dans les classes antérieures.

**D'acquérir de nouveaux** concepts pour comprendre les organisations (entreprises, associations, organisations publiques) et leur fonctionnement.

**L'étude** de la communication, de la gestion, du droit, de l'économie et du management.

**L'utilisation des TIC** (Technologies de l'Information et de la Communication) et la mise en œuvre des logiciels bureautiques et des logiciels spécialisés.

### Profil de l'élève

---

Pour réussir, les élèves doivent :

- ✓ S'intéresser à l'actualité, à la vie économique et juridique des organisations.
- ✓ S'intéresser aux technologies de l'information et de la communication.
- ✓ Apprécier les méthodes de travail avec recherche d'informations, analyse, travail de groupe.
- ✓ Avoir le goût du contact, le sens de l'écoute, de la rigueur.
- ✓ Souhaiter exercer un métier dans le domaine tertiaire.
- ✓ Avoir le projet de continuer des études après le baccalauréat.

### Parcours

---

- Une première commune

- Une spécialisation spécifique en terminale :

- **Au lycée Pissarro**

- ✦ Mercatique
- ✦ Ressources humaines et communication

- **Dans des lycées voisins**

- ✦ Gestion finance
- ✦ Système d'information de gestion

## Horaires

Tronc commun en 1 <sup>ère</sup> et terminale	
Français (en première)	3 h
<i>Philosophie (en terminale)</i>	2 h
Histoire-Géographie	1 h 30
LVA et LVB	4 h 00
Éducation physique et sportive	2 h
Mathématiques	3 h
Enseignements de spécialité en 1 <sup>ère</sup>	
Sciences de gestion et numérique	7 h
Droit et économie	4 h
Management	4 h
Enseignements de spécialité en terminale	
Management, sciences de gestion et numérique ( <i>avec un enseignement spécifique</i> )	10 h
Droit et économie	6 h

## Après le bac STMG

### » au lycée Camille Pissarro

- BTS Gestion de la PME
- BTS Support à l'action managériale

### » à l'extérieur

- **BTS** : Négociation et digitalisation de la relation client (NDRC),  
Management commercial opérationnel (MCO),  
Communication, Commerce international, Logistique...
- **DUT** : Gestion des entreprises et administrations,  
Techniques de commercialisation ...
- **DCG** : Diplôme de Comptabilité et de Gestion
- **Filières universitaires** : droit, économie-gestion, histoire, LEA ...
- **Classes préparatoires aux grandes écoles de commerce** Préparation réservée  
aux élèves de STMG disponible par exemple au Lycée Kastler à Cergy) ...